



LENER CORDIER

Maison familiale française

www.trenchandcoat.com

www.maisonlener.com

www.mout-mout.fr

POSTE: ASSISTANT(E) COMMERCIAL(E) B2B

CONTRAT : Alternance ou stage longue durée (démarrage dès que possible)

LOCALISATION : Showroom LENER CORDIER 17, Rue d'Aboukir 75002 PARIS

DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE :

LENER CORDIER est l'une des dernières entreprises du savoir-faire français experte du manteau et du prêt à porter basée à Hazebrouck dans le nord de la France. Dotée d'un savoir-faire unique, depuis plus de 70 ans, elle met son expertise au service des créateurs et a également vu naître les 2 marques en propre de la maison :

Maison LENER, Trench & Coat et Mout-Mout

Maison LENER est l'expert français du manteau et du tailoring depuis 1954. La marque incarne le concept de "Slow Luxury" avec des créations aux accents et racines nordiques.

Trench & Coat représente le vestiaire des essentiels manteaux pour toutes les femmes, toutes les morphologies et tous les âges !

Mout-Mout est la marque eco-friendly et unisexe de la maison qui propose des vestes outdoor/indoor moutonnée en laine majoritaire

Le groupe LENER CORDIER fêtera en 2024 ses 70 ans. C'est dans ce sens que l'équipe commerciale cherche à renforcer son pôle avec le recrutement d'un(e) alternant(e) à partir de janvier pour l'accompagner dans sa stratégie et son développement B2B en France et à l'export sur les marques Maison LENER et Trench & Coat.

L'enjeu 2024 est d'étendre la visibilité des deux marques sur ses marchés existants (France, Europe, Japon, Corée) grâce à des missions commerciales (salons, session de travail avec distributeurs / agents) et à développer de nouveaux marchés stratégiques (recherche d'agents / distributeurs / prospection).

Le siège est situé à Hazebrouck (nord de la France à 30 min de Lille) et l'équipe commerciale composée de deux personnes est basée à Paris dans le sentier.

Des déplacements sont à prévoir au siège où vous pourrez découvrir tous les métiers de la mode (style, patronage, atelier de couture, production, expéditions, stock tissu...)

maison lener

TRENCH & COAT
by Lener



DESCRIPTION DU POSTE :

Pour accompagner la croissance et la stratégie commerciale de nos marques, nous sommes à la recherche d'un(e) assistant(e) commercial(e) B2B en contrat d'Alternance ou en stage longue durée. Véritable soutien administratif et commercial de l'équipe commerciale en place, vos missions seront :

1. Animation et suivi commercial

Poste clé en étant en lien direct avec nos forces de vente : agents / distributeurs
Enregistrement et suivi de commandes jusqu'à la livraison et paiement (échanges réguliers avec la logistique / ordonnancement et compta)
Préparation et envoi des collections aux agents
Participation à la préparation des supports de commercialisation (book, lookbook...)
Mise en place et animation du site B2B le New Black
Participations aux salons / événements showroom et actions commerciales pour les trois marques
Rendez-vous clients au showroom

2. Développement commercial

Mise à jour et enrichissement des prospects pour les 2 marques
Actions terrain de prospection
Participation à l'analyse des résultats de vente et à l'élaboration des recommandations et actions commerciales

3. Plan de communication BtoB

Mise en place du plan de communication BtoB en tenant compte des événements planifiés et des résultats
Mise en place des campagnes de promotion de nos nouvelles collections, capsule, stocks via la plateforme

PROFIL RECHERCHÉ

Issu d'une formation supérieure, vous justifiez idéalement d'une expérience dans le prêt-à-porter.

Vous possédez un grand sens de l'organisation et vous savez gérer les priorités.

L'autonomie, la polyvalence, le sens du service et la rigueur seront autant de qualités qui vous permettront de vous épanouir dans vos missions.

Très bon relationnel et dynamisme. Vous avez un bon esprit d'équipe et aimez gérer plusieurs sujets à la fois

Bonne maîtrise de la langue anglaise

REMUNERATION : Selon profil

CONTACT : jvanrobaeys@lenercordier.fr

